



Evento	Salão UFRGS 2013: SIC - XXV SALÃO DE INICIAÇÃO CIENTÍFICA DA UFRGS
Ano	2013
Local	Porto Alegre - RS
Título	Proposta de modelo de apuração do preço de venda dos serviços de advocacia
Autor	DELMAR JAIR AREND
Orientador	JÚLIO CÉSAR BORGHETTI
Instituição	Faculdade Dom Alberto

RESUMO

Este estudo concentra-se na área de ciências contábeis e busca fazer uma minuciosa análise dos custos objetivando alcançar a formação do preço de venda do serviço prestado no escritório de advocacia analisado, seja na forma de valor da hora trabalhada ou da prestação de serviços na forma de *combos* para assessoria jurídica a preço fixo mensal. A questão pesquisada apresentada no estudo é: qual deve ser o preço de venda calculado sobre a hora de trabalho e qual o preço estimado para uma assessoria jurídica a preço fixo mensal? Procurou-se efetuar uma pesquisa bibliográfica buscando aprofundar os conhecimentos sobre os conceitos básicos da contabilidade, aspectos ligados à contabilidade de custos, contabilidade gerencial e ainda, literatura pertinente a formação do preço de venda. Foram consultados os autores: Franco (2006), Padoveze (2003), Iudícibus (2007) e Wernke (2004), entre outros para a etapa inicial relativa as contabilidades geral e de custos e posteriormente complementado pelos autores Bruni e Famá (2004) para a etapa onde buscamos formar o preço de venda dos serviços oferecidos. A empresa pesquisada é do ramo advocatício, localizada no município de Santa Cruz do Sul, e possui, entre seus clientes, empresas expoentes em diversos ramos e atuantes em todo o território nacional. Foram realizados doze relatos de visita para se conhecer a estrutura da empresa a ser analisada, os trâmites dos processos na esfera judicial, levantamento, planilhamento e análise dos dados. Com o desenvolvimento deste trabalho, conseguiu-se estabelecer valores para o formação do preço de venda.